



Vertriebsprofi B2B (m/w/d)

AB SOFORT · MONTABAUR

Was Sie erwartet

Wir freuen uns auf Verstärkung für unser Beraterteam mit großem Teamgeist und einer angenehmen Arbeitsatmosphäre.

Die Magmapool Sales & Marketing Services AG entwickelt und betreibt Online-Plattformen, die der Vertriebssteuerung, der Motivation von Menschen und der Kundenbindung dienen. Unser Prämienprogramm netcentive® ist das modernste und flexibelste Business-to-Business Prämienprogramm auf dem deutschen Markt. Es handelt sich bei unseren Produkten um erklärungsbedürftige Investitionsgüter und langfristige Dienstleistungen im B2B-Bereich.

Bei uns erwarten Sie interessante, verantwortungsvolle Aufgaben und die Möglichkeit, sich weiterzuentwickeln. Wir setzen auf innovative Technologien und neue Impulse sind immer willkommen. Wir halten es für wichtig, dass jeder Mitarbeiter Einblick in größere Zusammenhänge, auch über den eigenen Arbeitsbereich hinaus, erhält.

Was wir bieten

Wir bieten einen sicheren Arbeitsplatz in einem spannenden Unternehmen mit vielen Auszeichnungen.

Sie werden Mitglied eines Beraterteams, das eng mit der Bereichsleitung, den Kollegen aus den Bereichen IT-Entwicklung, Prämienmanagement und Warenwirtschaft zusammenarbeitet. Es erwarten Sie spannende und abwechslungsreiche Projekte und Sie arbeiten mit modernen Computern und Systemen. Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten in einem sehr netten Team, Home Office Zeiten sowie Möglichkeiten der Weiterbildung.

Der Standort Montabaur ist sehr verkehrsgünstig gelegen zwischen Frankfurt (ca. 40 Min.), Köln (ca. 40 Min.) und Koblenz (ca. 25 Min.). Unser Büro befindet sich in unmittelbarer Nähe der A3 und des ICE-Bahnhofs

Wir freuen uns, Sie in unserem motiviertem Team begrüßen zu dürfen.





Vertriebsprofi B2B (m/w/d)

AB SOFORT · MONTABAUR

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Ansprache von Leads bis zum Vertragsabschluss
- Nutzung vielfältiger Vertriebs- und Marketingtools (Demoportale, Präsentationen, digitale und Print-Vertriebsinstrumente)
- Präsentationen/Verhandlungen mit Kunden-Managern verschiedener Ebenen auf Augenhöhe
- Planung und Durchführung von Wettbewerbspräsentationen

Wir wünschen uns

- Eine/n engagierte/n Vertriebler/in mit einem Studium der Betriebswirtschaft, Psychologie oder Wirtschaftsinformatik, bzw. einem technischen Studium oder einer vergleichbaren Ausbildung
- Zwei Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb bzw. in der New-Business-Akquisition
- Affinität zu digitalen Produkten und Prozessen
- Bewusstsein für wirtschaftliches Handeln und ROI
- Eigenständigkeit, Initiative und proaktives Handeln
- Bereitschaft zu und Freude am persönlichen Besuch interessierter Unternehmen

Interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung bitte per E-Mail oder per Post an Carla Moses.

Magmapool Sales & Marketing Services AG

z.Hd. Carla Moses
Bahnallee 11-13
D-56410 Montabaur

bewerbungen@magmapool.de
+49 2602 68696-0

Hinweis: Bitte beachten Sie, dass die Bewerbung per E-Mail nicht inhaltsverschlüsselt erfolgt.

